CÔNG TY TNHH SITTO VIỆT NAM
Nhà máy: Số 4, đường 3A, KCN Biên Hòa 2, Đồng Nai
Văn phòng: Số 135, đường số 6 – KĐT Lakeview city, Phường Bình Trưng, TP. Hồ Chí Minh
Điện thoại.: 84.28.62960736 /37 – Fax: 84.28.62960735 – Email: hr@sittovietnam.com
Website: www.sittovietnam.com; www.sittogroup.com

SITTO Group

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

NHÂN VIÊN TƯ VẤN KỸ THUẬT & CHĂM SÓC KHÁCH HÀNG

(Thu nhập hấp dẫn từ 12 - 30 TRIỆU/THÁNG)

Cty Sitto Việt Nam – trực thuộc tập đoàn Sitto Thái Lan (Sitto Group), hơn 25 năm có mặt tại thị trường Việt Nam, thương hiệu SITTO với hình ảnh "Con Cá Ngựa" đã không ngừng lớn mạnh và từng bước khẳng định vị thế của mình, đã trở nên quen thuộc và thân thiết với khách hàng, với bà con nông dân Việt Nam. Chúng tôi chuyên nghiên cứu, phát triển và sản xuất - kinh doanh các sản phẩm:

- Mảng Nông nghiệp: Phân bón & chất dinh dưỡng cho cây trồng các loại, thuốc bảo vệ thực vật.
- Mảng Thủy sản: Thuốc thú y thủy sản và thức ăn bổ sung cho nuôi trồng thủy sản (nuôi tôm).
- Website: https://sittovietnam.com/pages/ve-chung-toi
- Thông tin sản phẩm, vui lòng xem link: https://sittovietnam.com/collections/all

Địa bàn tuyển dụng:

- Mảng **Nông nghiệp**: Số lượng cần tuyển **05 Nhân viên**

Địa bàn: Miền Trung (Từ Bình Thuận đến Quảng Nam); Đắk Lắk; Đắk Nông; Tây Ninh

- Mảng **Thủy sản**: Số lượng cần tuyển **01 Nhân viên**

Địa bàn: Đồng Tháp - 1 phần Long An cũ (Tân Thạnh, Mộc Hòa, Kiến Tường)

Điều kiện tuyển dụng

- Nam/ nữ sức khỏe tốt.
- Trình độ học vấn: Trung cấp/ Cao đẳng/ Đại học
- Trình độ chuyên ngành:
  - Nông học/Trồng trọt/ Khoa học nông nghiệp/ Kinh tế nông lâm …và các chuyên ngành liên quan
  - Kỹ thuật nuôi trồng thủy sản/ bệnh học Thủy sản … và các chuyên ngành liên quan
- Giao tiếp tốt, nhanh nhẹn, đam mê kỹ thuật và yêu thích kinh doanh.
- Có đam mê với lĩnh vực kỹ thuật nông nghiệp hoặc thủy sản là một lợi thế.
- Không yêu cầu kinh nghiệm: Chào đón ứng viên mới tốt nghiệp hoặc chưa có kinh nghiệm. Công ty sẽ đào tạo, hướng dẫn chuyên môn, kiến thức sản phẩm và kỹ năng cần thiết.

Mô tả công việc:

1. Chăm sóc và phát triển khách hàng: Quản lý, duy trì mối quan hệ với hệ thống nhà phân phối, đại lý hiện có và khách hàng mới; tư vấn sản phẩm, hỗ trợ hoạt động kinh doanh và thúc đẩy tiêu thụ sản phẩm đến bà con nông dân, hộ nuôi trồng thủy sản.

2. Phát triển thị trường: Chủ động tìm kiếm, tiếp cận và mở rộng mạng lưới khách hàng mới; xây dựng hệ thống đại lý, nhà phân phối tại địa bàn phụ trách.

3. Tư vấn và hỗ trợ kỹ thuật: Nắm vững các kiến thức, công dụng và cách sử dụng để giới thiệu sản phẩm, tư vấn giải pháp phù hợp với nhu cầu thực tế của khách hàng; hỗ trợ kỹ thuật và giải đáp các vấn đề phát sinh trong quá trình sử dụng sản phẩm.

4. Hỗ trợ hoạt động thị trường: Phối hợp với các phòng ban triển khai chương trình quảng bá, hội thảo, giới thiệu sản phẩm và các hoạt động marketing nhằm nâng cao hình ảnh, thương hiệu Công ty.

Quyền lợi:

- Thu nhập hấp dẫn từ 12 – 30 triệu/tháng, gồm lương cơ bản, phụ cấp.
- Thưởng theo hiệu quả công việc và hoa hồng kinh doanh theo từng quý.
- Được đào tạo chuyên môn, kiến thức sản phẩm và kỹ năng kinh doanh.
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện, đề cao tinh thần hỗ trợ, chia sẻ và phát triển năng lực cá nhân.
- Tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định.
- Thưởng các dịp lễ, Tết, lương tháng 13, thưởng thâm niên và các chương trình ghi nhận thành tích.
- Hỗ trợ công tác phí, phụ cấp theo chính sách Công ty.
- Tham gia các hoạt động gắn kết nội bộ, du lịch và khám sức khỏe định kỳ hằng năm.

Các ứng viên quan tâm, xin vui lòng gửi hồ sơ cá nhân kèm theo CV chi tiết tới:

- **Email:** hr@sittovietnam.com; hr.sitto@gmail.com
- **Subject/ tiêu đề email**: Ứng tuyển "Sales Nông nghiệp hoặc Sales Thủy sản"